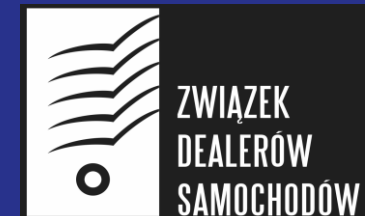

KIR.



System Dokumentów Strukturyzowanych (SDS)

Warszawa, 23.08.2022 r.

Partnerstwo KIR i Związku Polskiego Leasingu

BRANŻA LEASINGOWA



WSPÓŁPRACA

Grupa ds. digitalizacji ZPL

Standard branżowy

Projekt branżowy

PROJEKT



PRODUKT

KIR – partner technologiczny

I fala firm leasingowych

ZPL koordynacja projektu

POTRZEBA



POMYSŁ

Wykorzystanie KSeF

Zmiana jakościowa

Automatyzacja procesu

KORZYŚĆ



SYSTEM
DOKUMENTÓW
STRUKTURYZOWANYCH

10x SZYBSZY
ODBIÓR PRZEDMIOTU

POPRAWA JAKOŚCI
KOMUNIKACJI

WZROST CX

EFEKTYWNOŚĆ
KOSZTOWA

POPULARYZACJA

ROZWÓJ FUNKCJONALNOŚCI

SDS cyfrowy przepływ dokumentów



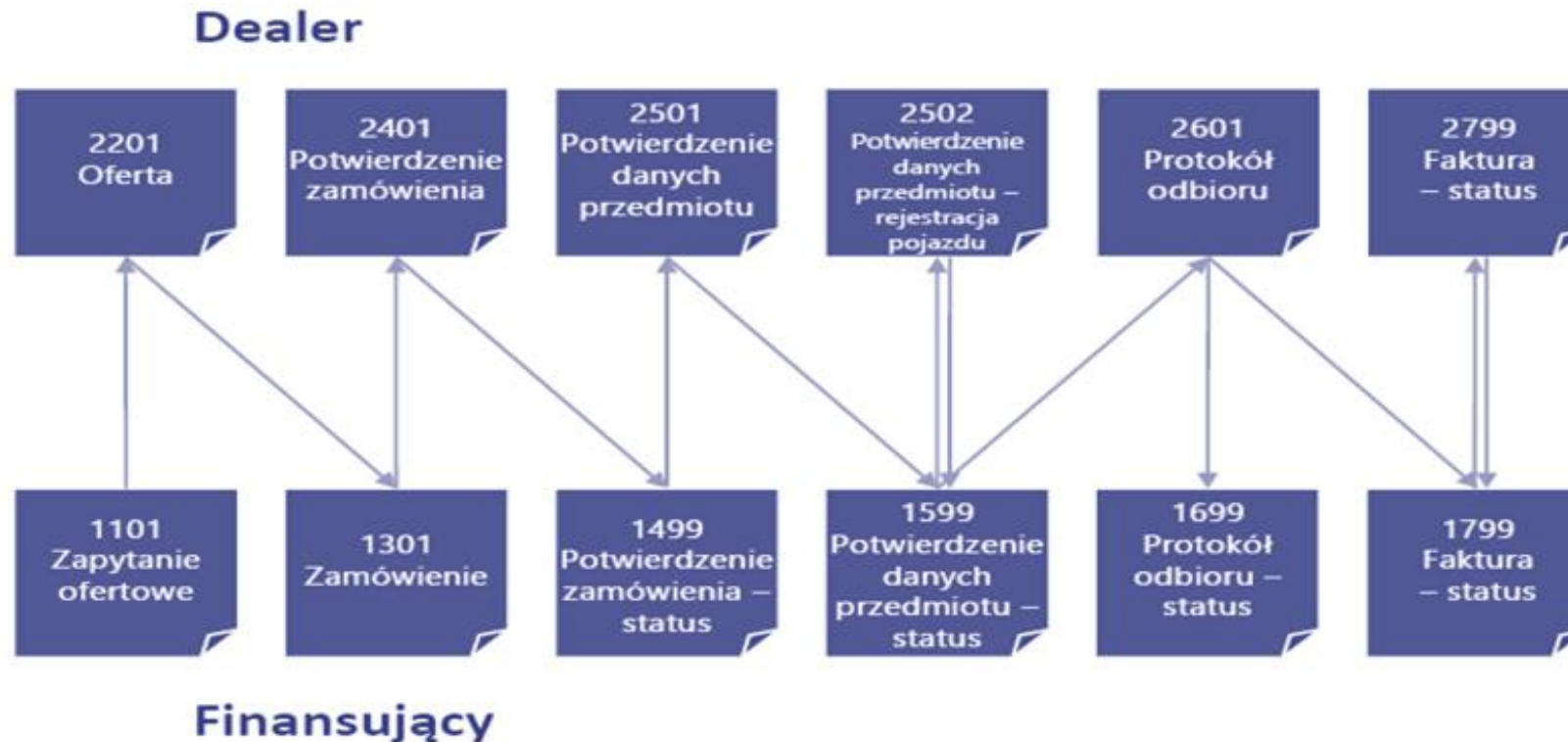
SDS to ustrukturyzowana komunikacja cyfrowa pomiędzy Finansującym/Wynajmującym a Dealerem (sprzedawcą) w wersji API i WWW



Pozwala na wymianę między stronami informacji oraz dokumentów w postaci plików xml z załącznikami

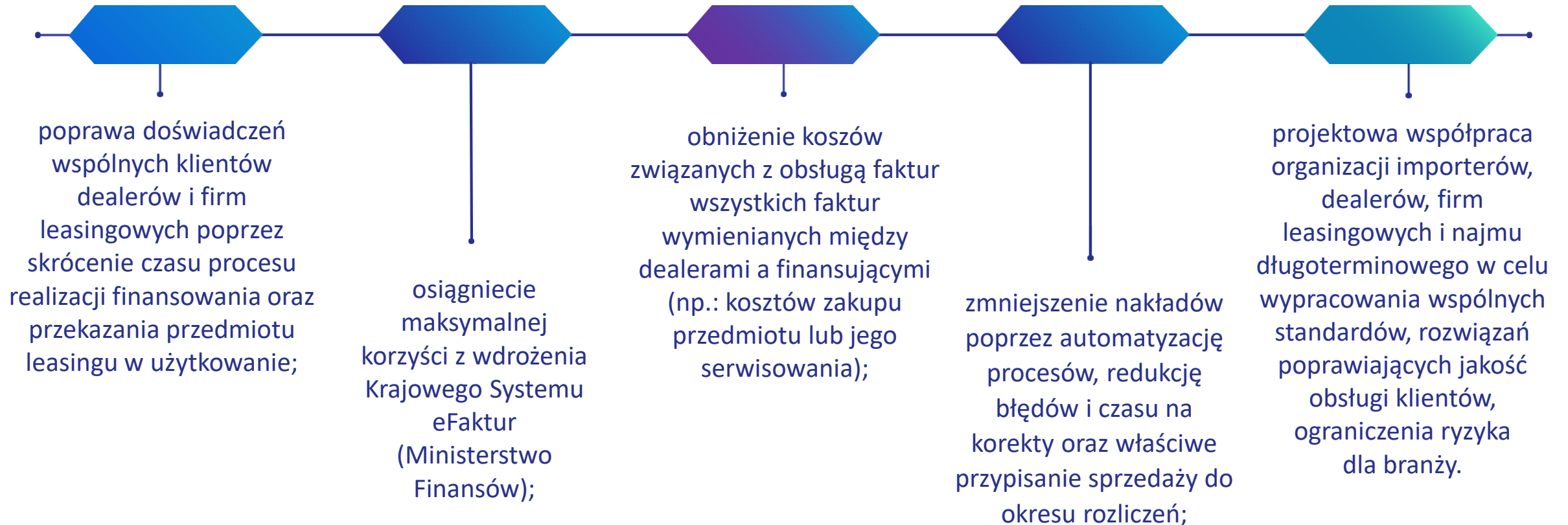


Zakres wymiany obejmuje zapytania ofertowe, ofertę, zamówienie, potwierdzenie danych przedmiotu, protokół odbioru oraz fakturę



Kluczowe cele SDS

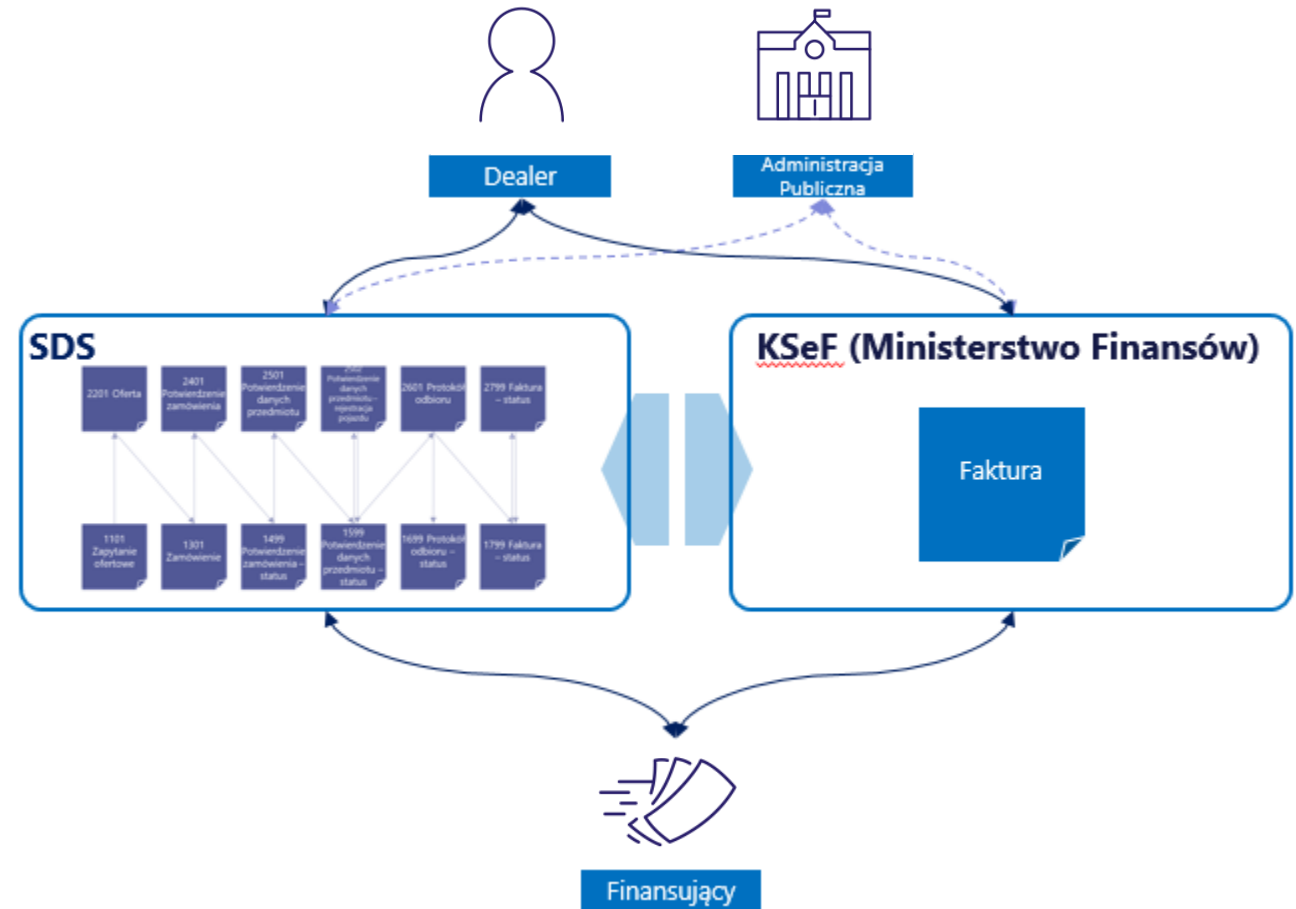
SDS jest standardem wypracowanym przez branżę leasingu, stworzonym w oparciu o Krajowy System e-Faktur. Główne cele usługi SDS, która przyspiesza procesy finansowania przedmiotu leasingu, to:



Symbioza SDS z KSeF – logiczne powiązanie dokumentów

Współistnienie SDS z Krajowym Systemem e-Faktur (KSeF) oznacza:

- wdrożenie dokumentów komplementarnych do KSeF dla ustrukturyzowanej komunikacji cyfrowej pomiędzy Finansującym – Dealerem;
- logiczne połączenie między KSeF i SDS;
- zapewnienie dostępu do ustrukturyzowanych usług dokumentów w tych samych kanałach:
 - API (backend),
 - WWW (frontend).



Interakcja przez systemy dziedzinowe

2

Funkcje SDS zostaną zaszyte w aplikacjach, z których na co dzień korzysta branża leasingu i branża dealerska

3

Dzięki takiemu rozwiązaniu użytkownicy SDS nadal korzystają z dobrze sobie znanych aplikacji, bez konieczności obsługi nowego systemu

Platforma SDS jest gotowa do integracji

1

SDS „działa w tle” i będzie zintegrowany z systemami dziedzinowymi Finansujących oraz Dealerów

4

SDS będzie dostępny w 2 wersjach:

- Broker SDS z wystawionym API do integracji systemowej
- Aplikacja www dostępna z poziomu przeglądarki



Prezentacja SDS – rozmowa backendu z frontendem

Programming: BACKEND vs FRONTEND



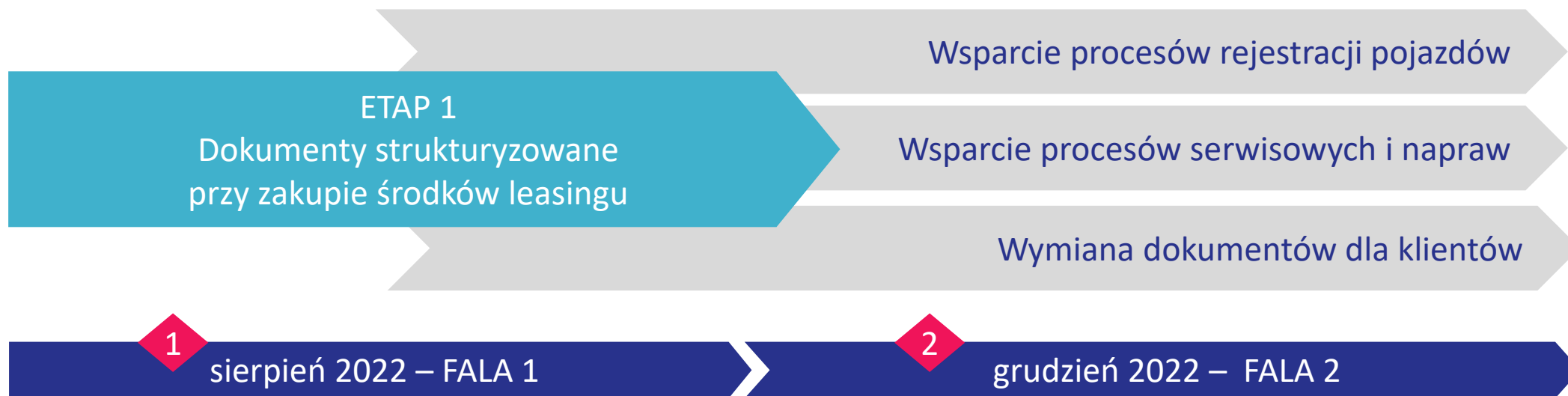
Po co SDS stronie dealerskiej?

Dzięki SDS narzędzia dealerskie mogą być pozycjonowane jako usprawniające procesy ofertowania, zamówień, a docelowo będą wspierały proces rejestracji, obsługi serwisowej czy też likwidacji szkód.

Poprawa procesów dot. zakupu przedmiotu leasingu (ofertowania, zamawiania, fakturowania) poprzez:

- skrócenie czasu realizacji poszczególnych procesów;
- usprawnienie pracy oraz zmniejszenie nakładów, dzięki:
 - redukcji liczby korekt,
 - ograniczeniu liczby błędów,
 - właściwemu przypisaniu sprzedaży do okresu rozliczeń (rejestracja w miesiącu sprzedaży);
- poprawa cashflow – skrócenie czasu opłacania faktur;
- docelowo przyspieszenie procesu rejestracji pojazdu:
 - poprzez usprawnienie generowania dokumentów do wniosku składanego administracji publicznej,
 - automatyzację procesu rejestracji (automatyczne wypełnianie wniosku, statusy realizacji sprawy).

Plan wdrożenia SDS oraz rozwój nowych obszarów



- 7-9 grup dealerskich
- 6 firm leasingowych



- do 70% firm dealerskich
- do 80% firm leasingowych

- 1 Baza systemu SDS gotowa do integracji, obsługa warstw WS i WWW
- 2 Zintegrowane systemy 6 firm leasingowych Fali 1

KIR.

tel.: +48 695 194 560

e-mail: lukasz.wroblewski@kir.pl
